

BUSINESS DEVELOPER

Stage rémunéré — conventionné de 6 mois

Début : Janvier 2023

Poste basé à Paris

EN BREF

Tu souhaites accompagner la croissance d'une agence de communication et découvrir les coulisses d'une jeune entreprise indépendante ? Ce poste est fait pour toi !

À PROPOS DES OTHERS

Partir à l'aventure pour se reconnecter à la nature. C'est le projet d'une communauté de photographes, auteurs, illustrateurs, explorateurs et partenaires qui définissent ensemble les contours d'une *nouvelle aventure* : plus créative, plus responsable, plus accessible.

Aujourd'hui, Les Others s'expriment sur différents supports, du magazine papier au podcast, en passant par Instagram.

LES OTHERS STUDIO : L'AGENCE CRÉATIVE SPÉCIALISÉE OUTDOOR

Parce que nous sommes convaincus qu'une histoire bien racontée rencontre toujours une oreille attentive, nous avons imaginé Les Others Studio, une agence de communication à destination des marques et institutions qui souhaitent replacer l'amour de l'aventure au centre de l'attention.

Aujourd'hui, notre agence travaille pour des institutions touristiques (le Tarn, la Suisse), des équipementiers sportifs (Nike ACG, On Running, Lafuma), et des spiritueux (Eminente, Krug, Hennessy, Suze).

DESCRIPTION DU POSTE

Tu seras en lien direct avec Damien Bettinelli, associé et directeur du développement. Ta mission est simple : nous aider à trouver les futurs clients de l'agence !

Tes missions :

1. Prospection
 - Identifier des marques et institutions potentiellement intéressées par notre offre
 - Participer à la stratégie d'acquisition de nouveaux clients

- Développer les leads commerciaux par des moyens variés (prospection classique, rendez-vous physiques et téléphoniques, participations à des salons professionnels, gestion des demandes entrantes, gestion du CRM, opérations de growth hacking, etc)
2. Gestion commercial
 - Participation aux rendez-vous commerciaux
 - Participation aux négociations
 - Devis / factures
 3. Relation Client
 - Propositions commerciales aux clients existants
 - Animation de notre réseau (CRM, LinkedIn, Instagram)

Profil recherché :

- Tu es étudiant en Marketing, Commerce, ou Sciences-Po
- Tu es motivé(e) par l'entrepreneuriat, et tu as un intérêt pour le contact humain
- Tu es très organisé(e), et toujours à l'heure
- Tu sais rendre une information claire, quel que soit ton interlocuteur
- Tu es doté(e) d'un sens de la bonne information : Comprendre le prospect pour mieux communiquer avec lui et s'adapter à ses besoins
- Tu connais les outils qui te permettent d'organiser un projet (Trello, Excel, suite Google)
- Si tu ne remplis pas tous les critères ci-dessus, tu as une bonne capacité d'adaptation et d'apprentissage pour développer ces compétences

Les plus :

- Tu es à l'aise avec les sujets liés à la production
- Tu es à l'aise avec les sujets liés aux médias

Gratification Mensuelle

600,60€ (Base 22 jours ouvrés - minimum légal en 2022)

Déroulement des entretiens :

- Email de motivation + CV
- Entretien téléphonique (20 minutes)
- Entretien physique ou vidéo (1h)

Pour postuler : studio@lesothers.com